

Kapfer-Consulting Nürnberg

IT-Strategie / IT-Sourcing-Framework® / RFP-Pro

Kapfer-Consulting aus Nürnberg bietet unabhängige IT-Beratung für eine zukunftsweisende IT-Strategie und strategisches IT-Sourcing an. Der Fokus liegt in der Identifizierung von Optimierungspotentialen der Informationstechnologie und der Erstellung & Auswertung von IT-Ausschreibungen. Hierfür hat Kapfer-Consulting das IT-Sourcing-Framework® entwickelt, das auf langjährige Outsourcing-Erfahrung basiert.

Kapfer-Consulting wurde 2006 vom Inhaber – Dipl.-Ing. (FH) Martin Kapfer – in Nürnberg gegründet. Seit Januar 2007 ist Kapfer-Consulting Mitglied bei der Nürnberger Initiative für die Kommunikationswirtschaft e.V. (NIK).

Der Inhaber von Kapfer-Consulting - Dipl.-Ing. (FH) Martin Kapfer - hat über 20 Jahre IT-Erfahrung und ist seit 1996 im Bereich IT-Sourcing tätig. Unter anderem war er als Senior-Consultant für einen weltweit führenden IT-Dienstleister tätig und hat Hunderte erfolgreiche Projekte in der Fertigungs- und Automobilindustrie abgewickelt. Zuletzt hat Herr Kapfer als Projektleiter ein Shared Services Projekt für einen Konzern aus dem deutschen Aktienindex (DAX) erfolgreich geleitet.

Die Beratungsleistungen von Kapfer-Consulting:

◆ Outsourcing vs. Insourcing

Eine Entscheidung über eine eventuelle Auslagerung (**Outsourcing**) von IT-Services ist immer unternehmensspezifisch und von multiplen IT-Sourcing-Faktoren abhängig. Gleichzeitig sind interne Optimierungspotentiale beim internen Leistungsbezug (**Insourcing**) wie z.B. **Shared Service Center** oder eine strikte **ITIL**®-Umsetzung ebenso in Betracht zu ziehen.

◆ IT-Strategie

Die Geschäftsstrategie gibt den Rahmen für die unternehmensweite IT-Strategie vor. Bei der Konzentrierung auf die Kernkompetenzen des Unternehmens stellt sich ebenso für die IT die Frage nach Eigenbetrieb vs. Anspruchnahme eines IT-Dienstleisters ("make or buy"). Neue Technologien (z.B. serviceorientierte Architekturen - SOA) werfen die Frage auf, ob bei Einsatz dieser neuen IT-Technologien das Kerngeschäft profitiert.

◆ IT-SOURCING-FRAMEWORK[®]

IT-Sourcing-Wissen aus der **Praxis** ist das Fundament des [IT-Sourcing-Framework[®]](#) – dem Vorgehensmodell, das den Prozess der IT-Ausschreibung von der Festlegung der IT-Strategie bis zur Implementierung der Zielarchitektur methodisch unterstützt. In die Entwicklung des IT-Sourcing-Frameworks sind mehr als 10 Jahre **Outsourcing**-Erfahrungen eingeflossen.

◆ RFP-Pro[®]

Der RFP-Pro[®] (Request for Proposal Pro, Bestandteil des IT-Sourcing-Framework) – die adaptive IT-Ausschreibung, die für Unternehmen und Organisationen eine ideale Evaluierung von IT-Sourcing-Vorhaben bietet.

IT-Ausschreibungen wurden bisher für jedes Projekt individuell erstellt. Dies erzeugte auf allen beteiligten Seiten unnötig hohe Transaktionskosten. Der RFP-Pro standardisiert die IT-Ausschreibung und fokussiert die Aktivitäten auf das Wesentliche - die Anforderungen an den IT-Betrieb zu definieren.

www.kapfer-consulting.com

Kapfer-Consulting
Inhaber: Dipl.-Ing. (FH) Martin Kapfer
Steiner Weg 69 – 90449 Nürnberg

Tel: +49 (0) 911 / 2554 157
Fax: +49 (0) 911 / 2554 193

Email: martin.kapfer@kapfer-consulting.com

St.Nr.: 240 / 234 / 61524
USt-IdNr.: DE 814701235